



Nota de Prensa

Los flujos de IED en América Latina están listos para tener un fuerte crecimiento el 2007

5 de septiembre de 2007—Los flujos de inversión extranjera directa (IED) que ingresan a América Latina y el Caribe cayeron levemente, a \$us103 billones, en el 2006, pero están listos para incrementarse en un 20% a \$us123 billones el 2007, a pesar del impacto de la reciente turbulencia financiera global, esto de acuerdo a la *“World Investment Prospects to 2011: Foreign Direct Investment and the Challenge of Political Risk”*. Este reporte producido por Economist Intelligence Unit (Unidad de Inteligencia del “Economist”) en cooperación con Columbia Program on International Investment (Programa de Columbia en Inversión Internacional), presenta las tendencias de IED a nivel global para los próximos cinco años, sobre la base de los resultados de una encuesta global que abarca a más de 600 inversores directos.

El ingreso de flujos en América Latina y el Caribe equivalente a \$us103 billones en el 2006 representa una caída con relación al total reportado en el 2005 equivalente a \$us106 billones. Sin embargo, el ingreso de flujos en la región se ha más que duplicado del 2004-05, después de haber sido reducida a \$us47 billones en el 2003. El desempeño en el 2006 era todavía respetable y de acuerdo a **Karl P. Sauvant** – Director Ejecutivo del Columbia Program on International Investment, y uno de los editores del reporte – “esto fue sostenido por la recuperación económica de la región, el mejoramiento de los indicadores macroeconómicos y la fuerte demanda de productos.” Sin embargo, el ingreso de flujos del 2004-06 estuvo aun muy por debajo del record visto el 2001. El ingreso de flujos de IED en la región crecerá el 2007, a la cabeza de un fuerte ingreso de flujos a Brasil. Este ingreso de flujos a Brasil en la primera mitad del 2007 fue el resultado de la liquidez del mercado global, condiciones financieras favorables, y creciente inversión orientada a la exportación de manufactura y del sector extractivo. Varias transacciones grandes fueron realizadas incluyendo la adquisición de Arcelor Brasil por Arcelor Mittal (Países Bajos) por la suma de \$us5.4billones.

En el mediano plazo, luego de una leve caída en el 2008 – alineada con una prevista tendencia global - se espera un mayor crecimiento del ingreso de flujos en la región a un paso relativamente modesto. La cúspide alcanzada en los 90s no se espera que se repita hasta el 2011. El crecimiento del PIB en la región gradualmente disminuirá y los precios de los productos es muy probable que bajen de los altos niveles en los que se encontraban. Algunos factores internos detrás del fuerte crecimiento experimentado por la región recientemente se debilitarán y se espera que las condiciones del financiamiento internacional se hagan más rígidas.

La encuesta realizada revela que América Latina no aparece prominentemente en las agendas corporativas de inversión, y refuerza el cuadro de modestas proyecciones a mediano plazo en flujos de IED. Cuando se les pidió a los encuestados que evaluaran la importancia que distintos destinos de IED tenían para sus compañías, solo el 14% considero que Brasil tenía una “crítica importancia” para sus planes de inversión y el 37% considero que tenía “moderada importancia”. Los correspondientes porcentajes para México fueron 11% y 33%, y para el resto de América Latina y el Caribe, solo 8% y 27%. Estos porcentajes fueron significativamente menores a aquellos obtenidos por otros destinos de IED (16 en total). Sin embargo, significativos incrementos de calificación para América Latina fueron dados por inversores de Norte América en comparación con aquellas calificaciones dadas por inversores de otras regiones.

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
América Latina & el Caribe								
Ingreso de flujos (\$us billones)	105.0	106.3	102.5	123.0	121.2	125.8	131.9	138.1
% del total mundial	14.4	10.9	7.7	8.3	8.6	8.6	8.6	8.6
% del total de mercados emergentes	29.9	25.0	20.1	23.0	23.0	23.1	23.4	23.5
% de cambio, año por año	123.8	1.2	-3.6	20.1	-1.5	3.8	4.8	4.8
% del PIB	5.0	4.1	3.4	3.7	3.4	3.4	3.4	3.4

Fuente: *World Investment Prospects to 2011*

Brasil y México dominan el ingreso de flujos

Como de costumbre, el ingreso de flujos de IED a Brasil y México domina la IED regional (comprendiendo más de un tercio del total de ingreso de flujos). La IED a Chile se incremento a \$us8.1billones como resultado del fuerte crecimiento de ganancias reinvertidas en el sector de la minería. En contraste, el ingreso de flujos de IED a Colombia cayó de golpe, en relación a la cúspide de ingreso de flujos que alcanzo debido a la privatización en el 2005 equivalente a \$us10.3billones. En los países Andinos, se presento la tendencia hacia un mayor control estatal sobre los recursos naturales y un régimen fiscal menos favorable para los inversores en Bolivia, Ecuador, y Venezuela que desincentivaron la inversión.

Dadas las razonables proyecciones de crecimiento y su amplio mercado interno, Brasil recibirá importantes ingresos de flujos de IED en el medio plazo y México también se mantendrá como un atractivo destino. A pesar de ello, la IED en la región continuara siendo obstaculizada por problemas en el ambiente en el que esta opera, tales como las deficiencias en infraestructura, y la baja inversión en capital humano. Esto fue también percibido por la Unidad de Inteligencia del “Economist” a través de un modelo de ranking del ambiente de negocios, que mide el atractivo que dicho ambiente presenta para las inversiones a lo largo de 82 países, sobre la base de 91 indicadores cualitativos y cuantitativos. Varios países de América Latina bajaron escalones en el ranking 2007-11, debido a que su ritmo de mejoramiento del ambiente de negocios es lento en comparación con el de otras regiones.

El difícil ambiente para operar que presenta la región es ilustrado por alguno de los hallazgos de la encuesta: 20% de las compañías que operan en la región no han podido cambiar o transferir moneda, 17% reportaron haber experimentado la cancelación de contratos o haber recibido solicitudes oficiales de renegociación; 15% experimentaron evasión de sus pagos por parte de un gobierno comprador; 10% sufrieron algún tipo de expropiación de activos; 9% sufrió el bloqueo de fusiones y adquisiciones y 8% reporto haber sufrido cancelaciones de licencias de importación y exportación. El lado positivo, es que el riesgo político, como ser las amenazas de violencia política o de tensión geopolítica, despertó menor preocupación en los inversores con relación a América Latina que con relación a otros mercados emergentes.

Proteccionismo frente a la IED

El nacionalismo adoptado por los gobiernos de Bolivia, Ecuador y Venezuela se puede esperar que desincentive el ingreso de flujos de IED. En nuestra encuesta, 23% evaluó como “alto” el riesgo del proteccionismo frente a la IED en la región en los próximos 5 años – un largo periodo comparado con la mayoría de las otras regiones. Sin embargo, si bien el proteccionismo esta presente en ciertos países, este no se espera que se traduzca en un fenómeno generalizado en la región en contra de inversores extranjeros.

Proyección Mundial de Inversión al 2011 esta disponible en el sitio web www.eiu.com/wip o www.cpii.columbia.edu

Copias estarán disponibles para miembros de la prensa en los departamentos de relaciones públicas de los contactos que figuran a continuación.

Para futura información favor contactar:

Economist Intelligence Unit Joanne McKenna: +44 (0)20 7576 8188 o joannemckenna@eiu.com Laza Kekic: +44 (0)20 7576 8320 o lazakekic@eiu.com	Columbia University James O'Neill: +1 (212) 854 2650 o James.Oneill@law.columbia.edu Karl P. Sauvant, office: +1 (212) 854-0689 o Karl.Sauvant@law.columbia.edu
--	--

;

Conferencia Sobre Mercados Emergentes, 24 y25 de septiembre 2007

Los principales hallazgos del reporte serán presentados en la Conferencia del Economist: Cumbre Sobre Mercados Emergentes, que se llevara a cabo en el Hotel Millennium en Londres, el 24 y 25 de septiembre. Para más información: <http://www.economistconferences.com>

Sobre la Economist Intelligence Unit

La Economist Intelligence Unit es el brazo de información de negocios del Grupo "The Economist", editor del *The Economist*. A través de nuestra red global de mas de 500 analistas, continuamente evaluamos y determinamos las condiciones políticas, económicas y de negocios en 195 países. Como el proveedor líder en servicios de inteligencia por país, ayudamos a ejecutivos a tomar mejores decisiones de negocios al proveerles análisis sobre las tendencias del mercado y las estrategias de negocios alrededor del mundo, de manera oportuna, confiable e imparcial. Mas información sobre esta Unidad del Economist puede encontrarse en el sitio web www.eiu.com.

Sobre el Columbia Program on International Investment

El programa se encuentra a la cabeza de Karl P. Sauvant, y es un esfuerzo conjunto entre "Columbia Law School" la Escuela de Leyes de Columbia, bajo la dirección del Decano David M. Schizer, y del "The Earth Institute" (El Instituto de la Tierra), dirigido por Jeffrey D. Sachs. El Programa busca ser un líder en temas relacionados con inversión extranjera directa (IED) en la economía global. El Programa se centra en el análisis y la enseñanza de las implicaciones de la IED en políticas públicas y el derecho internacional relativo a inversión. Sus objetivos son los de analizar temas actuales relacionados con IED, desarrollar y diseminar perspectivas practicas y soluciones, y ofrecer a los estudiantes un exigente ambiente de aprendizaje. Mas información sobre el Programa puede encontrarse en el sitio web www.cpii.columbia.edu.

Ingreso de flujos de IED a economías específicas en América Latina (Sus billones)

	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Argentina	2.1	1.7	4.6	5.0	4.8	5.2	5.8	6.6	7.2	7.9
Brasil	16.6	10.1	18.2	15.2	18.8	34.5	27.0	25.0	25.0	26.0
Chile	2.6	4.3	7.2	7.0	8.1	10.0	9.8	10.9	11.8	12.0
Colombia	2.1	1.8	3.1	10.3	6.3	8.0	6.5	6.0	5.5	5.5
Costa Rica	0.7	0.8	0.8	0.9	1.4	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0
Cuba	0.1	0.1	0.2	0.4	0.6	0.6	0.5	0.5	0.6	0.6
Republica Dominicana	0.9	0.6	0.9	1.0	1.2	1.4	1.5	1.5	1.7	1.8
Ecuador	1.3	1.6	1.2	1.6	2.1	2.0	1.5	1.3	1.3	1.3
El Salvador	0.5	0.1	0.4	0.5	0.2	0.5	0.6	0.6	0.7	0.7
México	19.3	15.3	22.4	19.7	19.0	21.3	21.5	22.5	23.7	24.5
Perú	2.2	1.3	1.8	2.5	3.5	2.2	2.0	1.9	2.0	2.0
Venezuela	0.8	2.0	1.5	2.6	-0.5	-2.4	1.2	2.0	2.1	2.1

Fuente: *World Investment Prospects to 2011*